

Pour une société d'installation d'alarmes et de dispositifs anti-intrusion haut de gamme à Genève, nous recrutons un/e

Technico-commercial (h/f)

Responsabilités

- Développer le réseau de clients et prospecter les nouveaux marchés
- Etablir les offres et les devis
- Réaliser les documents nécessaires aux relations commerciales
- Assurer la relation avec la clientèle existante
- Apporter un support aux techniciens en encadrant les projets
- Suivre les chantiers et en assurer la supervision
- Etre le garant de la veille technologique et concurrentielle
- Remplacer le directeur de la société lors de ses absences

Profil

- Expérience et/ou formation de technicien (batiment, électricité ou informatique)
- Appétence et compétences en développement commercial et service client
- Capacité de management et d'encadrement
- Discrétion, confidentialité et humilité
- Implication, fidélité et motivation
- Excellent français, à l'écrit comme à l'oral
- Bon niveau d'anglais

Consultante : Marie Labelle

July 2019